



PERÚ
ProHass informa

REVISTA DE LA ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES DE PALTA HASS DEL PERÚ

AÑO 3
Nº 4
2013

**Buscando mercados
para creciente
producción
de palta Hass**

**Nuevos
requisitos
para exportaciones**

**Promoción de
consumo local**
Segunda campaña

FRUTO DE LA INNOVACIÓN
LANDINI REX

Mejor hidráulica y transmisión para generar mayor productividad en tus campos frutales. Landini REX, tractor líder en agricultura especializada.



Landini

FERREYROS S.A.

Distribuidor exclusivo Landini

Oficina principal Cristóbal de Peralta Norte 820, Surco T 626 4000

Red de sucursales Piura, Tumbes, Talara, Lambayeque, Cajamarca, Trujillo, Chimbote, Lima, Huaraz, Ica, Arequipa, Puno, Cusco, Huancayo, Cerro de Pasco, Ayacucho, La Merced, Iquitos, Trompeteros, Pucallpa, Tingo María, Tarapoto, Bagua, Yurimaguas, Puerto Maldonado, Andoas

agricola@ferreyros.com.pe www.ferreyros.com.pe



MASSEY FERGUSON

TRABAJANDO CON USTED.

UN
MUNDO

DE EXPERIENCIAS

Tractor MF275

El MF 275 ha sido diseñado para las necesidades del cultivo en los campos frutales de nuestro país. Con un mayor nivel de equipamiento tecnológico, simplicidad operativa y un bajo costo de mantenimiento.

AGCO Your Agriculture Company **MASSEY FERGUSON** es una marca mundial de AGCO.

www.ferreyros.com.pe

FERREYROS S.A.

Distribuidor exclusivo Massey Ferguson

Oficina principal Cristóbal de Peralta Norte 820, Surco T 626 4000

Red de sucursales Piura, Tumbes, Talara, Lambayeque, Cajamarca, Trujillo, Chimbote, Lima, Huaraz, Ica, Arequipa, Puno, Cusco, Huancayo, Cerro de Pasco, Ayacucho, La Merced, Iquitos, Trompeteros, Pucallpa, Tingo María, Tarapoto, Bagua, Yurimaguas, Puerto Maldonado, Andoas

CONTAMOS CON LOS MEJORES PRODUCTOS Y MAQUINARIAS AGRÍCOLAS PARA SUS COSECHAS DE PALTOS

LITEC

Soluciones para la agricultura intensiva



ATOMIZADOR FUTUR QI



TRITURADORA DE PODAS - TRR



PREPODADORA DE DISCOS



ATOMIZADOR FUTUR QI CON ALERON

CORPORACIÓN LITEC SAC

Calle Los Aymaras 189 Monterrico

4343365 / 4344141/994540862/99833*6985

informes@litecperu.com /www.litecperu.com

Corporación Litec



Contenido



Consejo Directivo ProHass

Presidente

James Bosworth Crovetto

Vicepresidente

José Antonio Gómez Bazán

Secretario

José Antonio Castro Echevarría

Tesorero

Benedicto Cigueñas Guevara

Vocales

Daniel Bustamante Canny
Fernando Ascenzo Chepote
Angelo Pinasco Dellepiane

Gerente General

Arturo Medina Castro

Asociación de Productores de Paltas Hass del Perú - ProHass

Av. Nicolás Arriola # 314 Ofic. 901
Urb. Santa Catalina, La Victoria -
Perú Teléfonos: (51-1) 225-1626
e-mail: prohass@prohass.com.pe

Edición

Innova Producciones SAC
Alameda Rafael Larco Hoyle 103
San Borja
225-6195 / 226-8680
prohassinforma@prohass.com.pe

Editor General

Víctor Limas Garragati

Coordinador General

César Gerardo Gallegos

Jefe de Redacción

José Indacochea Álvarez



Producción y Mercados

El crecimiento del cultivo de la palta Hass es exponencial. La Asociación de Productores de Palta Hass del Perú (ProHass) tiene como objetivo fundamental la apertura de nuevos mercados.

07



Entrevista a Bruni Carlini

Entrevista a José Antonio Gómez quien refiere que ProHass sigue buscando nuevos mercados para tener donde vender las nuevas producciones nacionales que cada vez son mayores.

20



Congreso Mundial de la Palta 2015

Por primera vez ProHass realizó una campaña de promoción en el mercado interno. Christian Jara, asociado de ProHass nos contó la importancia de esta actividad y los resultados alentadores.

4



Entrevista a Daniel Bustamante

La palta Hass peruana es reconocida mundialmente. Pero para conservar su alto estándar se necesita mantener su calidad y cumplir con las normas exigidas en mercados internacionales.

15



Nueva norma fitosanitaria

Como parte de la promoción de palta Hass peruana se realizó en Europa y EE.UU., exitosas campañas para incentivar el consumo de esta exquisita fruta.

24



Segunda Campaña interna

La calidad de la palta también depende de los altos estándares que presenten los proveedores que hay detrás de la producción y proceso de exportación del fruto.

Editorial

Más producción sí, pero con más mercados

El crecimiento del cultivo de la palta Hass es exponencial y llama a preocupación. El año pasado se exportaron 75 mil toneladas de este fruto peruano, el presente año se espera llegar a las 95 mil toneladas y en cinco años se calcula que debemos estar produciendo 160 mil toneladas. Lo que aparentemente es bueno por el aumento de la producción, en realidad no lo es si es que junto con ello no se logran abrir nuevos mercados o incentivar el mayor consumo en los ya existentes.

Precisamente, la nueva gestión de la Asociación de Productores de Palta Hass del Perú (ProHass) tiene como objetivo fundamental la apertura de nuevos mercados. Pero eso no es algo que se logre de la noche a la mañana o con la sola firma de un Tratado de Libre Comercio. Es un largo proceso que se basa, fundamentalmente, en aspectos fitosanitarios y en el cual SENASA desempeña un papel importante.

Nuestro gremio está empeñado no solo en lograr la apertura de nuevos mercados, sino que está realizando agresivas campañas de promoción, especialmente en Europa, para tratar de aumentar el consumo en los mercados existentes, como Alemania, Inglaterra y Francia. Es una tarea ardua y complicada porque hay que recordar que no estamos solos en el mercado internacional. Así como nosotros hay otros países que también están produciendo paltas Hass y buscan un posicionamiento. Sin ir muy lejos, Colombia ha aumentado su exportación de este fruto y su calidad también es buena.

Actualmente se está trabajando para abrir los mercados de Chile, Argentina y México, y paralelamente también China, Japón y Corea. La cantidad de palta Hass que se producirá en unos pocos años excederá la demanda y es urgente disponer de más mercados, pero también es necesaria una mayor responsabilidad de los agricultores de no sembrar por sembrar. Es muy importante analizar bien las proyecciones que se realizan para cada proyecto, ya que a la larga estas pueden resultar equivocadas.





Objetivo de nueva gestión

Abrir más mercados para creciente producción de palta Hass

James Bosworth ha vuelto a ser elegido presidente de ProHass por dos años más y aseguró que el objetivo principal de la nueva gestión es la apertura de nuevos mercados. Nos adelantó que el mercado de Chile está bastante avanzado, luego seguirán por Argentina y México. Paralelamente, tienen pensado acelerar las tratativas para abrir las puertas de los mercados de China, Japón y Corea, a la palta Hass peruana.

“Nuestros asociados de motu proprio están produciendo más palta año tras año, ya sea porque los campos que se sembraron inicialmente están empezando a producir cada año más o porque también se han sembrado nuevas áreas. Entonces, la preocupación básica que tenemos en ProHass es la de que nuestros asociados tengan mercados suficientes para colocar su fruta en condiciones competitivas y razonables”, señaló.

El año pasado se exportaron 75 mil toneladas de palta Hass y para el actual se prevé que se superarán las 95 mil toneladas. “Nosotros no podemos sostener buenos resultados de los asociados si es que no tenemos más mercados con la cantidad de fruta que se viene”, añadió.

Primer proveedor en Europa

Nos contó que a la fecha el Perú es el principal proveedor de palta Hass para Europa. Antes lo era Sudáfrica, considerado como nuestra referencia, pero ahora hemos duplicado su volumen exportable de palta Hass a Europa. “Nuestro crecimiento ha sido muy rápido, muy veloz y eso tiene que ir acompañado de crecimiento de mercados, por eso es que tenemos tantos países en cola, hay que trabajarlos para generar mayor demanda para nuestra fruta”, agregó.

El mercado más avanzado es el de Chile, donde se está tratando de que la palta entre sin tratamiento de frío de bromuro. Anotó que ha habido reuniones bilaterales entre el SENASA y la autoridad sanitaria chilena, el Servicio Agrícola y Ganadero (SAG). Allí se discutieron las exigencias de ambos países.

El Perú ha enviado a Chile una propuesta de plan de trabajo y el SAG lo ha publicado en consulta pública para recibir opiniones de las personas o empresas interesadas, si es que está de acuerdo o no y qué modificaciones le haría. Esta consulta pública venció el 28 de mayo y en adelante el SAG debe hacer su estudio y publicar su decisión. No hay plazo para que emitan su resultado.

“Es un avance. Lo que pasa es que estos procesos toman un tiempo y es igual en todos los países -con Estados Unidos tocamos el tema 9 a 10 años- con Chile hay que probar la existencia o no de determinadas plagas o enfermedades”, dijo.

“Una vez que tengamos el tema de Chile resuelto, Argentina seguirá en la línea de carrera para abrir ese mercado. Además, a fines de mayo, tuvimos la visita de los representantes del Comité de Productores de Palta de México, porque todavía tenemos ahí un problema fitosanitario que resolver. También viajó un representante de la autoridad sanitaria mexicana. La idea fue llevarlos a visitar diferentes campos, empacadoras, que visiten el SENASA para que vean cómo actúa y qué seguridades le damos respecto a la calidad de nuestra palta para ingresar al mercado mexicano”, dijo.

Mencionó que el ministro de Agricultura debe viajar a China y probablemente a Japón y Corea. “Nosotros también vamos a participar con la finalidad de acelerar el mercado de apertura que tenemos pendiente con Japón, que ya está bastante avanzado, con China, e iniciar los trabajos correspondientes con Corea”, agregó.

“Nuestro crecimiento ha sido muy rápido, muy veloz y eso tiene que ir acompañado de crecimiento de mercados, por eso es que tenemos tantos países en cola, hay que trabajarlos para generar mayor demanda para nuestra fruta”.

Pero no todo es apertura de mercado. La directiva de ProHass también se va a dedicar a la organización del VIII Congreso Mundial de la Palta que se desarrollará

las condiciones, tanto del trabajador del campo, el productor y el producto también”.

Además, tienen pendiente la realización de un estudio científico para determinar cuáles son las causantes que alteran la calidad de la fruta en algunos casos. Recordó que el año pasado hubo algunos problemas con una mancha negra en la piel y también con pardeamiento de pulpa, y que hasta ahora no se sabe cuál es el factor que desencadena esos procesos que atentan contra la calidad de la fruta.

Proceso continuo

James Bosworth indicó que el trabajo que desempeñan en ProHass no está enmarcado por el tiempo de la vigencia de un directorio sino que es una labor que se continúa de gestión en gestión, porque la apertura de mercados no termina en



en Lima en el año 2015. Asimismo van a seguir con el esfuerzo de traer especialistas en diferentes temas agrícola para que visiten fundos y regiones para mantener el nivel de información que requiere el campo y el agricultor en diferentes temas del manejo de la palta, ya sea en fertilización, en productos químicos, en aplicaciones, en post cosecha, “todo lo que coadyuve a mejorar

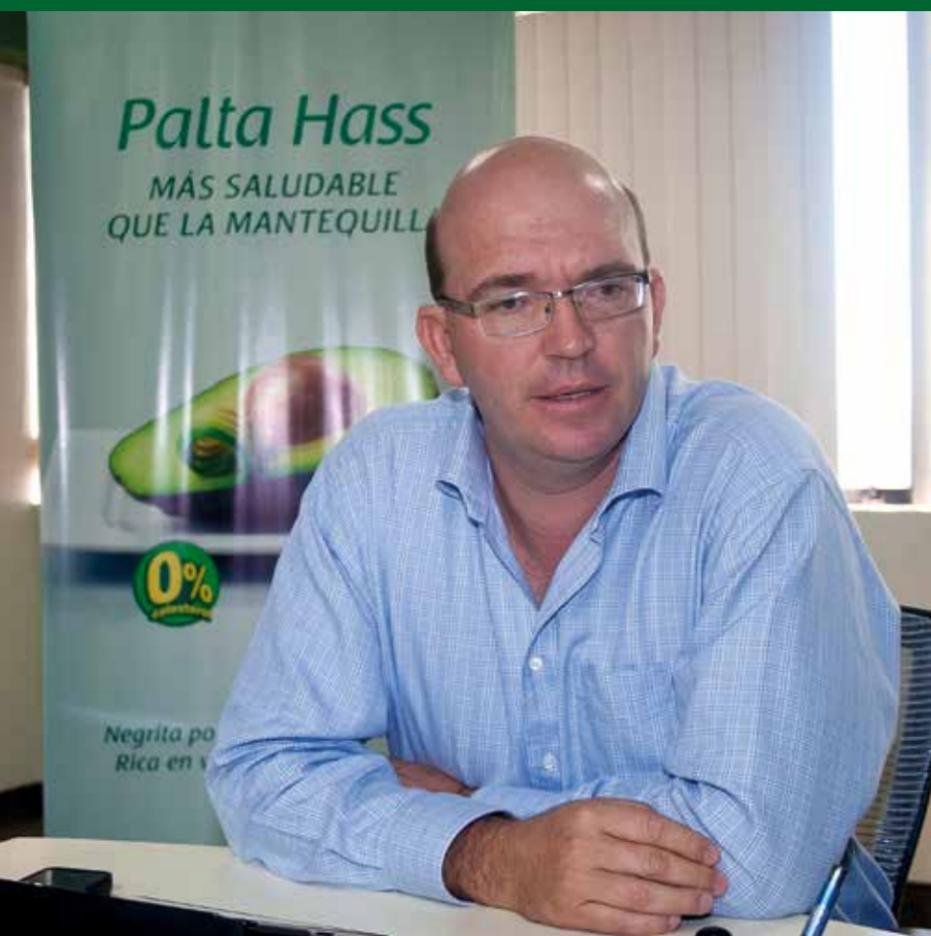
dos, ocho o diez años. En general, son labores que se tienen que continuar. “Es un proceso continuo”, aseveró.

Una muestra de ello es que en el primer año de primera gestión (año 2011) se logró el ingreso de la palta a Estados Unidos sin tratamiento de frío, sin fumigación. Sin embargo, resaltó que este logró se obtuvo gracias al trabajo continuo de seis gestiones anteriores.

Mercados

Daniel Bustamante Canny

Las condiciones del Perú son inigualables.



Es administrador de empresas graduado en la Universidad de Boston (EE.UU.), con un MBA en la Universidad de Manchester, en Inglaterra. Hace nueve años que empezó a trabajar en cultivos de palta Hass y lo ha convertido en un modo de vida. Daniel Bustamante Canny es director de ProHass y un gran conocedor del aspecto comercial de este fruto, que se ha constituido en uno de los principales representantes de la agroexportación peruana.

¿ La campaña 2012 cómo se desarrolló? ¿Este año en cuánto se estima?

El año pasado el Perú exportó aproximadamente 75 mil toneladas de palta Hass. De ellas 20% fue enviado a Estados Unidos y el resto a Europa. Este año la campaña se estima entre 90 a 100 mil toneladas.

¿Cuántas hectáreas hay a nivel nacional?

Estimo unas 10 mil hectáreas en producción y otras 3 mil en crecimiento que todavía no producen. De ellas, un 40% empezó a producir en los últimos 4 años. Esto ha ocasionado que en los últimos cuatro años haya crecido un 40 a 50% el área sembrada.

¿La proyección de crecimiento sigue en aumento?

La producción seguirá creciendo con las áreas que están sembradas; sin embargo, se ha bajado el ritmo de siembra. Con lo sembrado hay muchos campos que todavía están en crecimiento y empezarán a producir en los siguientes años.

¿Cuánto será el máximo que llegaremos a producir?

En los siguientes 5 años el Perú deberá estar produciendo unas 160 mil toneladas. Subiremos un 60 u 80% la producción.

¿Y habrá mercado para todo?

Esa es la labor de ProHass. Se está viendo la apertura de nuevos mercados, como el chileno, el argentino, el japonés. Nos tenemos que posicionar en el mercado mexicano para poner más palta. También estamos invirtiendo para aumentar el consumo en Europa y en Estados Unidos.

¿Se ampliará este año a otros países la promoción internacional de la palta Hass?

La promoción se viene haciendo desde hace años y da resultados. el consumo en los supermercados aumenta y tenemos que seguir con la campaña para que la gente se acostumbre. Desde el año pasado se comenzó a invertir mucho en la promoción de la palta Hass en el mercado alemán. Ahora Alemania está cambiando poco a poco su hábito de consumo hacia la palta Hass. La promoción seguirá en Francia, Inglaterra. Los tres son mercados muy importantes. También están España y los países nórdicos. Se está evaluando la posibilidad de ampliar la promoción a otros países.



Aumenta producción, baja precio

Si bien es alentador el hecho de que se aumente la producción, esto – contradictoriamente- ocasiona que bajen los precios.

Por más que nosotros como industria invertimos en la promoción para aumentar el consumo en los diferentes mercados que atendemos y estamos abriendo nuevos mercados para la palta Hass peruana, es necesario diversificarse en nuevos mercados y atender el mercado norteamericano. Sin embargo, en el mercado norteamericano todo está relacionado a la oferta y la demanda. Si hay mucha oferta de producto de California o de países que compiten con nosotros, como México, los precios bajarán, dejarán de ser atractivos para mandar volúmenes grandes. Pero el potencial de ese mercado es inmenso.

¿Podríamos decir que en el Perú hay sobreproducción?

Es un año en el que para Estados Unidos en particular está siendo muy alta la producción local de California y la de México. Al ser muy alta esto ha generado a inicios de año precios muy bajos en el mercado norteamericano que principalmente está siendo atendido por México y, en menor medida, por Chile. En este momento que ya empezó la producción de Cali-

fornia (no con tanta fuerza) y México ha bajado sus envíos, el mercado ha comenzado a recuperarse y sobre todo en los calibres medianos y grandes, en los cuales hay un déficit. Hay mucha oferta de palta chica actualmente, por lo que la palta grande está teniendo un mejor valor, aunque la que tiene mayor aceptación en este momento es la de calibre mediano.

¿Y cómo se está comportando el mercado europeo en cuanto a precio?

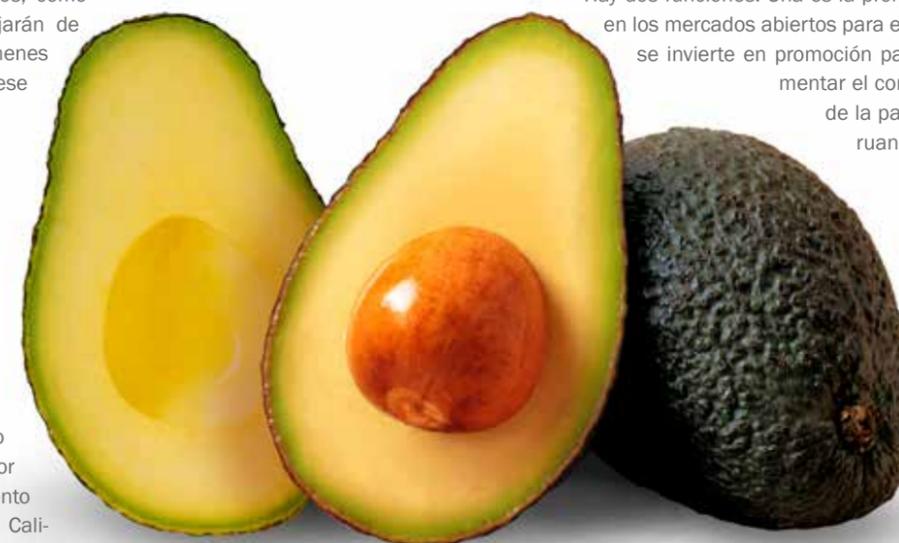
Siempre el mercado europeo comienza con precios muy altos en marzo, abril y mayo. Por la oferta del mercado de Perú sumado al de Sudáfrica y Kenia comienza a disminuir el precio a finales de mayo o junio. Eso sucedió el año pasado. Este año todavía hay buenos precios en Europa, sobre todo para los calibres más comerciales.

Llevados por el boom de la palta está aumentando la cantidad de productores y de tierras de cultivo de este fruto. ¿Esto sería perjudicial para la industria de la palta?

La industria de la palta está muy bien organizada, pero sí es cierto que hay algunos nuevos productores o acopiadores que no participan con ProHass, ni siquiera brindando información sobre las áreas que tienen sembradas, cuáles son sus programas de exportaciones en cuanto a volúmenes para ordenar la oferta del Perú. No estamos solos en el mercado y nosotros cuando llegamos al mercado europeo lo hacemos con Sudáfrica y Kenia. La palta más temprana de febrero o marzo llega con producciones de Israel y de España. Y al final de la campaña, en agosto y setiembre, nos empezamos a cruzar con Chile. Insisto, no estamos solos en el mercado, por eso es importante poder programar nuestros envíos, cumplir con ciertos programas para que el mercado se adecúe, se prepare a recibirlo. Por eso ProHass hace grandes esfuerzos por recopilar información, no solamente estadística actual de lo que ha sido exportado y a donde, sino las proyecciones de cada uno de los exportadores para que podamos justamente lograr ese ordenamiento. Ver si se está mandando mucho en ese mes, esa semana, cómo hacemos para ir bajando esos volúmenes para que no se caiga el mercado. Intentar abrir otros mercados.

¿Qué se está haciendo, abrir mercados o aumentar presencia en mercados ya existentes?

Hay dos funciones. Una es la promoción en los mercados abiertos para el Perú, se invierte en promoción para aumentar el consumo de la palta peruana.



La otra labor, tanto o más importante, es la apertura de mercados. Estamos encaminados en la apertura del mercado chileno que también es un mercado importante, me refiero a que no tengan tratamiento cuarentenario. Está en camino la apertura del mercado argentino y japonés. En estos tres estamos poniendo todos nuestros esfuerzos. Contamos con la labor del SENASA que es fundamental y apoya muchísimo en la apertura de mercados. Tiene mucha solvencia técnica y muestran el mayor apoyo y voluntad para ayudarnos en este objetivo.

¿Cómo se está manejando el mercado chileno?

Perú y Chile son totalmente complementarios, tanto para que la chilena venga a lo largo del año, como para que la peruana vaya a Chile. En conjunto pueden abastecer mercados internacionales durante todo el año. Algunas empresas han empezado a hacer estas alianzas. El atractivo es que pueden vender palta todo el año. Son dos productores que ofrecen palta de muy buena calidad.

¿Cuál es la diferencia de la palta Hass peruana con la del resto del mundo?

Los exportadores y la industria peruana han puesto mucho énfasis en la calidad, lo que hace que la palta Hass peruana haya obtenido un reconocimiento como una palta de calidad. Yo diría que la principal característica es la seriedad y el enfoque en la calidad que han puesto la mayoría de exportadores peruanos para que su palta llegue en las mejores condiciones.



“Perú y Chile son totalmente complementarios, tanto para que la chilena venga a lo largo del año, como para que la peruana vaya a Chile”.

Tecnología y productividad

¿El uso de la tecnología es muy importante para el cultivo de la palta Hass?

Perú, a diferencia de otros países, ha comenzado su industria de agroexportación prácticamente desde cero. Antes no había industria de la palta. Los proyectos destinados a la agroexportación se han creado en el Perú de 0 utilizando tecnología de última generación versus cualquier otro país exportador que viene produciendo hace 50 años y está transformando su tecnología, eso es muy costoso. Perú empezó con tecnología de punta y sigue innovado

¿Qué tecnología se utiliza?

La tecnificación de los campos, los sistemas de fertilización, la fertirrigación, los sistemas de bombeo, el aprovechamiento de alturas para tener riegos más eficientes utilizando presión natural. Todas esas obras de infraestructura se han hecho para dotar al campo de las mayores eficiencias. Como promedio están a un nivel superior a otros mercados.

¿La tecnología influye en mayor productividad?

En productividad y en costos. Los buenos campos productivos deberían estar entre 16 y 25 toneladas por hectárea al año. En el mundo los promedios son menores. Hay campos que han producido 35 toneladas por

hectáreas. Como promedio, la productividad del Perú es muy alta. Debe ser la mayor de todos los países productores.

¿La calidad ha mejorado en base a la tecnología?

Las condiciones del Perú son ideales. La costa peruana es un invernadero natural. La ausencia o poca lluvia, si bien hace que pueda ser más difícil conseguir agua, ayuda a controlar exactamente qué es lo que le pones a la planta, cuánto de agua, cuánto de fertilizante, y te aleja de plagas u hongos que puedan venir de la lluvia o con la humedad que se genere.

¿Cuál es su posición respecto a la circular que ha sacado SENASA con requisitos obligatorios para exportar palta Hass?

Se está trabajando con SENASA. Esto es en beneficio de todos porque cualquier envío malo afecta el nombre de la palta peruana, la responsabilidad de que llegue palta de calidad a los mercados va en beneficio de todos los exportadores y los productores. No



hablamos solo de ProHass sino de todo el país. Se regula los niveles mínimos y máximos de materia seca para exportar. Para Europa es 22%, para Estados Unidos 22.5% y para Chile 23% de materia seca. Con esto se garantiza una buena calidad de la palta peruana.



Hidrostral (MR)
SOLUCIONES CON TECNOLOGIA

Equipos con el PRESTIGIO que nos identifica.

AMPLIO STOCK de bombas y motores eléctricos para la agroindustria.

319-1000

WWW.HIDROSTAL.COM.PE
PORTADA DEL SOL 722 - LIMA 36



Bruno Carlini

Todos los presidentes hemos estado alineados con los objetivos de la Asociación

El primer presidente de la Asociación de Productores de Palta Hass del Perú (ProHass) fue Bruno Carlini Chiappe, un ingeniero químico de la UNI, miembro de una casta familiar de agricultores (abuelo, padre, tíos dedicados al agro) la cual, como toda la clase agrícola, perdió sus tierras en 1969 producto de la reforma agraria. En 1994 volvió al campo y lo primero que hizo fue sembrar palta Hass, un cultivo que estaba surgiendo junto con otros productos de agroexportación.

Recuerda que en el año 1976 acabó el colegio y quiso estudiar agronomía, pero su padre le dijo ¿Para qué, si no tienes dónde trabajar? “Era un razonamiento lógico y valedero, así que estudié ingeniería química, pero a mí me encantaba la agricultura. Cuando volvimos a comprar tierras mi padre tenía 76 años, era el más entusiasta y siguió hasta los 85”, señaló.

Contó que el cultivo de la palta Hass en campos de mediana envergadura y en gran extensión comienza a mediados del 90. Al igual que el resto del agro peruano, empieza a surgir básicamente por la derogatoria de Ley de Reforma Agraria del general Velasco, en el año 91, la pacificación del Perú con la captura de Abimael Guzmán y otros líderes terroristas y la dación de la Ley de Promoción Agraria. “Sin esos factores hubiera sido imposible el desarrollo agrario en el Perú. La gente del campo empieza a regresar y los empresarios empiezan a ver el campo como una oportunidad de hacer algún tipo de negocio”, mencionó.

Recordó que en los años 94’, 95’ algunos agricultores deciden probar con una variedad de palta llamada Hass que en el Perú era muy poco conocida. Uno de los problemas de estas plantaciones medianas era definir a qué distancia se hacía la plantación: a 8x10 metros como era antes, a 6x8 que era una densidad más alta, o a una densidad totalmente innovadora con distancia de 6x4 metros.

“Había una falta de conocimiento tremendo acerca de este cultivo, porque si se quería cultivar con sistemas de riego tecnificado como goteo, no se sabía cómo iba a comportarse, cómo iba a crecer y es allí que cada agricultor que se iniciaba en este cultivo tuvo que hacer sus pruebas y un poco correr con el riesgo de qué cosa iba a pasar. El que estaba metido en el cultivo de palta Hass se daba cuenta que no había el conocimiento y era necesario de todas maneras tenerlo. Y esa fue una de las razones por la cual se forma ProHass. Teníamos que juntarnos y traer especialistas, gente que conozca del

tema, que nos oriente, de experiencias exitosas”, indicó.

Se acordó que ProHass fue fundado con mucha ilusión por 13 agricultores. Unos meses antes de formar la asociación un grupo viajó a Chile, que estaba más avanzado en el tema, y se llevó una excelente impresión de los profesionales mapochos y empezaron a traerlos para asesorar a los agricultores en los inicios del cultivo palta Hass en el Perú.

“Además trajimos asesores españoles, israelitas y sudafricanos. El mundo está mucho más globalizado, eso le permitió al Perú tomar como una ventaja nuestro atraso agrícola, tomando las mejores tecnologías disponibles y es así que muchos campos que hay en el Perú, no tienen nada que envidiarle nada a los de otros países”, añadió.

Don Bruno Carlini nos contó que la palta Hass fue cultivada desde un comienzo para la exportación y una vez que lograron mejorar la calidad de la palta, el problema fueron los mercados, trabajo que continúa

hasta el momento. El primer lote exportable se dio en el año 99’. Fueron 500 toneladas que se enviaron a Europa. Este año se piensa exportar 95 mil toneladas. “En 15 años ha habido una tasa de crecimiento exponencial”, apuntó.

Recordó que en el 2001 presentó la solicitud al SENASA para el ARP (Análisis de Riesgo de Plaga) para Estados Unidos. “Demoró hasta el 2011 que recién pudimos ingresar. Felizmente en ese aspecto la Asociación ha tenido un trabajo continuo, todos los presidentes hemos estado totalmente alineados con los objetivos de esta Asociación exitosa y que ha permitido dar trabajo a mucha gente y le da el nivel de ingreso en las zonas rurales.

Expresó que si bien el futuro es prometedor, es necesario ordenarse y racionalizar la producción de la palta Hass para que siga un camino de éxito, teniendo siempre mucho cuidado en enviar fruta de calidad, con el nivel adecuado de materia seca y aceite.





Voz Autorizada

Riego tecnificado en plantaciones de palta

Sergio Rojas Fredes es un técnico agrícola graduado en la Universidad de Chile, dedicado al riego tecnificado desde el año 1972 en la IV Región, año de inicio de esta técnica en Chile, principalmente en parronales, y a partir de los años 80-84 el riego tecnificado con microaspersores en plantaciones de paltos Hass, hoy dedicados especialmente a la tecnificación en hortalizas y telemetría. Actualmente es gerente general de Sociedad Comercializadora de Riesgos (Socor Ltda). Aquí lo entrevistamos:

¿Cuál es la importancia de un adecuado suministro de agua para el palto? Se dice que esta fruta es muy sensible tanto al exceso como a la falta de agua.

En el riego tecnificado en las plantaciones de palto es importante considerar el buen suministro y la distribución uniforme del agua en la planta, con el fin de evitar dos

consideraciones extremas: el exceso y la falta. Para lograr estos objetivos es muy importante realizar un buen levantamiento topográfico que nos permita la base de un buen diseño hidráulico de riego. También es importante hacer notar que el tener un equipo de riego tecnificado con gran uniformidad de riego nos permite obtener una buena fertirrigación.

En líneas generales... ¿Cuánto regar? ¿Cuándo regar? y ¿Cómo regar?

Para contestar las tres interrogantes tradicionales de cuánto regar, cuándo regar y cómo regar, según mi opinión, se debe basar principalmente en la utilización de estaciones de monitoreo de humedad de suelo a nivel radicular como, por ejemplo, estaciones con baterías de tensiómetro, sondas de humedad en sus diferentes tipos y, por último, muestras de suelo obtenidas con barreno. Estas estaciones deben calibrarse con determinación de capacidad de campo, punto de marchites permanente y comportamiento radicular.

¿El conocimiento del ETo es fundamental para la estimación de las necesidades de agua del cultivo y la consiguiente programación de los riegos?

Con relación al conocimiento del ETo es muy importante en el criterio de diseño de los equipos de riego tecnificado con el fin de poder conocer la demanda máxima diaria de la plantación. Posteriormente creo que es más fundamental apoyarse en los monitoreos de humedad de suelos antes mencionados ya que son muchos más precisos.

¿Hay alguna relación entre el consumo de agua y los años de vida del palto?

De acuerdo a mi experiencia no tengo una información tan categórica o una relación entre el consumo de agua y los años de vida del palto.

Actualmente se emplea modernas técnicas de riego. ¿Podría explicarnos cómo se desarrollan y cuáles son sus características?

Hoy en día, las diversas técnicas de riego, tales como riegos largos, cortos por pulsos, fertirrigación continua o parcializada, se debe asociar a los sistemas de gestión de riego, es decir monitorear y controlar instantáneamente lo que sucede en el sistema suelo, agua y planta, y en base a ello realizar las tomas de decisión y reconocer la eficiencia o no de la técnica aplicada.

¿Cuál o cuáles son los componentes más importantes en un sistema de riego?

Como sabemos, en general los equipos de riego están conformados por elementos



de bombeo, filtración, control, fertilización y emisores, ellos interrelacionados unos con otros, por lo cual en sí todos son de suma importancia. De allí que se debe realizar un estricto control del performance de cada elemento de acuerdo a los parámetros de sus fabricantes y exigencias de diseño de ingeniería.

El cultivo del palto Hass en el Perú se maneja principalmente con dos sistemas de riego: por goteo y microaspersión ¿Cuál es la técnica de riego que usted considera más eficiente?

La técnica del riego por goteo obviamente es la más eficiente pero personalmente prefiero el riego con microaspersores porque si se selecciona un microaspersor con una buena uniformidad de dispersión, permite un buen porcentaje de humedad sin producirse puntos de saturación como se obtiene al regar con gotero. Estos puntos de saturación bajo los goteros no permiten el desarrollo radicular por falta de oxígeno y presencia de nitritos.

¿La característica del suelo, del clima, temperatura de la región tiene algo que ver con el sistema de riego a emplear?

Las características de suelo, clima, temperatura, prácticamente no tienen incidencia con el sistema de riego a emplear. Por ejemplo, si tenemos que regar por aspersión en una región de alta humedad relativa



La línea de más alta tecnología en productos de nutrición vegetal

CROP+ PLUS Fitoregulador a base de Extractos de Algas Marinas *Ascophyllum Nodosum*

Línea Nutri Correctores de Carencias

ULBU Alto contenido de Nitrógeno Ureico (46%) con bajo contenido de Biuret, menor al 0.1%.

Microp SL Biofertilizante y Corrector de Suelos Salinos (Sodio y Cloro)

Tree Power Fosfito de Potasio y Acido Salicílico

Eliphos 28-26 Fosfito de Potasio con pH Neutro

cytozyme USA
Lider mundial en biotecnología

www.cytoperu.com
Calle La Esparceta N° 146 Valle Hermoso - Surco
Teléfono: (511)344-0108

debemos regar desde las 20 horas y no más de las 8 horas, con el fin de aprovechar la hora de mayor rocío.

El déficit hídrico es uno de los factores limitantes en muchas zonas de cultivos. ¿Este estrés hídrico es mejor manejado por algún sistema de riego en específico?

Los déficit hídricos o estrés hídrico, se puede manejar con sistemas de riego por goteo o por microaspersión, pero siempre apoyándose con el monitoreo de humedad de suelo antes mencionado, ya que la capacidad de campo (capacidad máxima de retención de humedad de suelo luego de su saturación) se debe conocer en cada caso en particular (de cada sector o bloque de riego). De allí la importancia de este método de información instantánea de humedad a diversos niveles de suelo y comportamiento radicular.

¿La cantidad de agua de riego influye en la producción y calidad de la fruta? ¿El estrés hídrico podría reducir considerablemente la cantidad y calidad de la palta?

El estrés hídrico, obviamente por ser un factor negativo en el riego, nos puede causar grandes problemas de producción y de vida útil de la planta. Si se presenta una dis-

“El mantenimiento de los equipos de riego debe realizarse periódicamente, solamente por personal calificado”.

minución del volumen radicular por el mal manejo del riego vamos a tener quemazón de raíces, lo que trae como consecuencia una reacción negativa del volumen del follaje presentando principalmente como primer síntoma bordes quemados de las hojas.

De acuerdo a su experiencia en riegos; ¿De qué manera se atacan o solucionan los siguientes problemas: agua y suelo salinos, suelos pobres (arena) y déficit hídrico? ¿Cuál de los factores mencionados considera el de mayor cuidado?

Los problemas de agua, suelos salinos, suelos arenosos, creo que en el caso de los paltos el suelo salino es el más grave y de mayor cuidado a tal punto que con la presencia de salinidad no sería un suelo apto para cultivar paltos. Con relación a los

arenosos, se debe configurar una técnica de riego muy precisa, ya que el ancho de banda entre punto de marchitamiento y capacidad de campo es muy corta.

¿Además del diseño de un sistema de riego, considera crucial o de vital importancia la instalación, el mantenimiento (postventa) y reingeniería del mismo?

Con relación a la instalación de los equipos de riego es muy importante contar con los planos de diseño, diagramas de nudo y plano a escala del centro de control bien claros y precisos, con el fin de que el personal a cargo de la instalación los pueda interpretar sin problemas y con una supervisión especializada.

El mantenimiento de los equipos de riego debe realizarse periódicamente, solamente por personal muy bien calificado.

En cuanto a la reingeniería es un tema delicado ya que se deben disponer de los diseños iniciales u originales y que la instalación se haya realizado según lo especificado en los planos. Si no se cuenta con estos antecedentes, no se puede realizar una reingeniería en términos económicos razonables.



¿Los diseños de un sistema tecnificado de riego varían de acuerdo a la perspectiva de las empresas que realizan estos trabajos?

Si se consideran los requisitos de un buen diseño de riego, o sea, capacidad de riego del equipo a diseñar, calidad de los materiales de riego, calidad de los filtros, pérdidas de carga en tuberías dentro de los rangos normales, buena sectorización y alta uniformidad, es decir, el buen diseño de riego bajo el concepto de calidad total, no debería existir diferencia.

¿Qué es la automatización del riego?

En lo que respecta a la automatización de riego se entiende que las partidas y las detenciones de la motobomba se realicen a través de un programador, que a su vez comande los tiempos o secuencias de las válvulas de riego. En lo que respecta a los filtros se debe retrolavar automáticamente solamente según el sensor de diferencial de presiones y no por tiempo. En el tema de la fertirrigación también se debe realizar en forma automática coordinada con el programador, con el fin de mantener una concentración homogénea y estable durante todo el funcionamiento del riego. Soy partidario de la automatización total de los equipos de riego con el fin que se cumplan las recomendaciones técnicas plenamente y sin variaciones. En estos momentos existen equipos con control telemétricos de los centro de control y el envío de información inalámbrica a una PC donde se puede obtener toda la información relacionada con fertirrigación, caudales, retrolavado, informaciones meteorológica, etc.

¿Qué diferencias principales hay en el riego tecnificado y el uso de equipos entre Perú y Chile?

Las diferencias principales que descubrí entre los equipos de riego tecnificado entre Perú y Chile las quiero centrar en los

siguientes puntos:

- En el Perú varios de los equipos que visite cuentan con filtros de anillas, estos filtros para retrolavar necesitan tener una válvula sostenedora para poder realizar los retrolavados, lo que trae como consecuencia que corta completamente el agua de la matriz, produciendo un vaciamiento de ella mientras retrolava. Posteriormente, la bomba de riego debe llenarla para lograr alcanzar la presión de trabajo, previamente pase por un periodo de cavitación de la bomba que causa deterioro de los impulsores que con el tiempo pierde su característica hidráulica.

- Las automatizaciones de las válvula en Perú de los equipos visitados se realizan con válvula de comando hidráulico, este sistema normalmente son de apertura y cierre lento, personalmente los prefiero electroválvula.



MISTI
Fertilizantes

¡Producción en crecimiento!

En **MISTI** ponemos a su disposición nuestra tecnología para potenciar su producción de cultivo del palto, desarrollando planes integrales de nutrición para que obtenga los mejores resultados.

Visítanos para conocer nuestro Plan Integral de Nutrición para el cultivo de Palto
www.misti.com.pe
[/CorporacionMisti](https://www.facebook.com/CorporacionMisti)

PiNSAT
Plan Integral de Nutrición con Tecnología Satelital
Aprobado por Agrícola Chile

Crecen tus cultivos y tú también

Datos históricos

Fray Bernabé Cobo resaltó sabor de la palta peruana en 1653

El cronista, científico y sacerdote jesuita español Bernabé Cobo fue uno de los primeros en exponer al mundo el sabor de la palta peruana en su obra "Historia del Nuevo Mundo", terminada en 1653.

Allí destaca las propiedades y el sabor del aguacate de las Indias, pero en especial resalta que no ha probado mejor que la que comió en el Perú, la cual es conocida en ese virreinato como "palta".

"Son tanto mejores las paltas cuanto la tierra donde nacen es más caliente y seca; las más regaladas desde reino del Perú son las del valle de lea y las de la provincia de San Garó [Asángaro], diócesis de Guamanga. Hállame tres diferencias de paltas; la segunda especie es de unas paltas grandes y redondas que se dan en la provincia de Guatimala ... y la tercera, de unas paltas muy pequeñas, cuales son las de México", relata en sus crónicas.

Luego explica: "La palta se llama así en la lengua general del Perú, que en la mayor parte de las Indias la nombran aguacate, que es el nombre que le dan los indios de la isla Española".

Su obra más importante, la Historia del Nuevo Mundo, terminada en 1653, quedó casi inadvertida hasta que la primera edición salió en Sevilla, 1890-93.

La palta en el Incanato

La primera información de la existencia de la palta en el Incanato se conoce a través de Garcilaso de la Vega en sus "Comentarios regios de los Incas", escrito en 1605.

Allí describe "Túpac Inco Yupanqui marchó a la provincia de Cahari y en el camino conquistó otra (provincia) llamada Palta, de donde trajeron al valle cálido cerca de Cuzco ese delicioso fruto llamado Palta".

Aparentemente ese es el origen del nombre, de la provincia de Palta, y también el tiempo aproximado en que el árbol llegó de Ecuador a Perú, ya que se sabe que la conquista de las provincias norteñas por Túpac Yupanqui ocurrió entre 1450 y 1475. El árbol aparentemente no era conocido en Brasil antes de la entrada de los portugueses. En los valles venezolanos sí se encontraba y era conocido como "cura".

Dos siglos de ensalada de palta

Aunque parezca mentira, la ensalada de palta es una de las exquisiteces de la culinaria peruana desde hace dos siglos y esto fue registrado nada menos que por uno de nuestros escritores más ilustres, don Felipe Pardo y Aliaga, en su comedia "Frutos de la educación", de 1828:

"Está usted muy desgano". / "¡Marqués! Ya no puedo más". / ... / "¡No nos hemos acordado / "De lo mejor, la ensalada / "De palta!". "¡Marqués! Ya no hallo / Lugar en donde meterla". / "Esto es lo más delicado / "Que hay en el mundo; obra de una / "Monjita del Carmen Alto, / "Que es una sierva de Dios / "Y tiene divinas manos..... / "No, no se puede dejar, / "Don Manuel, es necesario / "Comerla". "No tengo gana. / "¿Quiere usted que hable más claro?". / (sic) ("Poesías y escritos en prosa de don Felipe Pardo", París, Imprenta de los Caminos de Hierro, 1869, p. 159).

Otro antecedente histórico de la palta es el escrito por Juan de Arona, en su "Diccionario de peruanismos" de 1884 (p. 370). Allí indica que la palta preferentemente "se come con sal y pan" y que "su pulpa o comida ha merecido el nombre de mantequilla (o manteca como dicen los españoles) vegetal".

Homogeneización de procesos de exportación de la palta Hass



El lunes 6 de mayo pasado entró en vigencia una nueva medida fitosanitaria para la exportación de la palta Hass, la misma que consiste, entre otros aspectos, en la obligatoriedad de que todos los envíos, más allá del país de destino, deben de ser procesados en plantas de empaque autorizadas por SENASA, además de cumplir con un rango de materia seca del fruto. Para lograr una explicación de las nuevas medidas conversamos con el ingeniero Jorge Barrenechea Cabrera, director general de Sanidad Vegetal del Servicio Nacional de Sanidad Agraria (SENASA).

Explíquenos la aplicación de la nueva norma para exportar la palta Hass.

Existe un contexto técnico y legal en el que se puede efectuar las certificaciones en general. Hay normas nacionales e internacionales que generan obligaciones al SENASA y también nos facultan a aplicar medidas complementarias que

permitan minimizar la posibilidad de que los productos certificados contengan plagas que afecten al país de destino. En el contexto del cumplimiento de las normas fitosanitarias, sean nacionales o las que establezca el país de destino, también en los productores generan obligaciones. Si quieren exportar tiene que cumplir con todas estas reglas, sobre todo las que establece el país que va a



aprobada por SENASA, porque es ahí donde los inspectores oficiales pueden observar, en la línea de producción, selección y empaquetado, el estado fitosanitario de la carga a exportar. Esta medida beneficia al exportador pues, ya no se va a bajar todos los pallets como debería ocurrir si la inspección se efectuara en el punto de salida y adicionalmente si se detectara un problema fitosanitario, en ese momento el exportador o la planta de empaque tiene la posibilidad de hacer un cambio de cajas, de lotes o del material que podría estar siendo rechazado por presencia de alguna plaga.

¿Qué otras medidas se han implementado este año?

El estudio que demostró que la palta Hass no es hospedante a la mosca de la fruta y que nos permitió exportar a Estados Unidos sin tratamiento de fumigación, se hizo bajo el cumplimiento de varios parámetros fisiológicos, de campo y de producción. Dentro de estos estaban que la palta debería ser de una zona donde no se esté controlando masivamente la mosca, que las plantaciones donde se iban a desarrollar las pruebas tengan más de seis años de sembradas, que sean cultivos de palto destinados a la exportación y que los frutos donde se iban a desarrollar ciertas pruebas de infestación forzada estén en un rango de materia seca entre 22.5% y 29%. Esa última medida es la que también se ha incorporado, es decir, que toda la palta Hass que se exporte debe estar dentro del rango de materia seca que SENASA establezca. Existen probabilidades aunque mínimas y sobre todo para el rango superior, de que la fruta pudiera estar sobremadura, probablemente la cáscara se ha adelgazado o dañado y queremos evitar un riesgo de alguna postura de mosca de

la fruta. Las pruebas que desarrollamos en el mencionado estudio demostraron que no hubo sobrevivencia de la larva o del huevo, pero sí una picadura que no pueda tener problemas en cualquier mercado

La otra a implementar es que los campos de producción sean aprobados por el SENASA, independientemente del país a donde se destinará la fruta, Esta medida será de implementación gradual y, como saben, se ha comenzado para aquellos países que así lo exigen, como EEUU y Chile.

Estas medidas se han discutido durante mucho tiempo con la directiva de la Asociación de Productores de Palta Hass del Perú (ProHass) y, como toda medida nueva, ha impactado su implementación por lo que continuamos en coordinación con ProHass para que esta adecuación sea lo más amigable posible. Lo primero que dispusimos fue que saliera al campo el personal de SENASA, tanto del nivel regulador como operativo, vinculado con el procedimiento de exportación de palta. Tuvimos por dos semanas un grupo en el norte y otro en el sur. Se ha tenido reuniones con productores, con exportadores, con empacadoras, para explicarles el procedimiento de manera integral -tanto del procedimiento aprobado por Resolución Directoral, como la circular emitida- y recoger las dudas, consultas, propuestas de mejoras que puedan darse para que la campaña se ejecute sin mayores contratiempos.

¿Qué reacciones se han generado?

Al inicio, como todo cambio, se generó un desconcierto por la implementación de estas medidas, afloraron también algunas

dudas, pero consideramos que con las reuniones que tuvimos en Ica, en La Libertad y en Lima se ha ido despejando las dudas y recogiendo sugerencias para mejorar la aplicación de estas medidas.. Se les ha explicado que hay algunas consideraciones que se van a tomar en cuenta, hay algunas plantas -por ejemplo- que estaban en proceso de adecuación de su infraestructura y se les dio un trato diferenciado. Hasta ahora no hay mayores contratiempos para la implementación de la circular.

La circular dice que ahora tienen que pasar por plantas empacadoras autorizadas por SENASA. ¿Hay suficientes para abastecer la producción a nivel nacional?

Hasta antes del 6 de mayo solamente aprobamos plantas de empaque para palta Hass cuya fruta iba a Chile y Estados Unidos, pero como sabemos casi la mitad de la exportación peruana va también a Europa y hay 20 o 40 exportadores que no sabemos dónde procesan la palta. Un buen procesamiento nos ayuda a pensar en tener



una mejor calidad fitosanitaria. Un mal procesamiento puede aumentar los riesgos de plagas que puedan venir de campo. Este procedimiento va a permitir que se uniformice nuestro trabajo y se aumente la garantía que las cargas van sin plagas que puedan afectar al país de destino.

¿Es cierto que algunas "plantas de empaque" funcionan en cocheras o en otros sitios inadecuados solo por temporadas?

Sabemos que hay productos que se procesan en condiciones pésimas de sanidad, salubridad y resguardo. No tienen cámaras de frío, no tienen líneas de procesamiento, etc. Hay plantas serias, comprometidas, cumpliendo rigurosamente las normas, mientras estas otras se activan de un momento a otro por semanas nada más. Estamos tratando de incorporar los principales productos de exportación a esta línea. El mango lo hace, al igual que la uva y los cítricos. La palta lo está haciendo ahora y el espárrago lo hará próximamente.

recibir el producto. SENASA, como autoridad fitosanitaria, tiene la facultad de establecer medidas adicionales para garantizar que su certificación sea lo más adecuada posible y no se mal utilice o vayamos a tener problemas en exportaciones futuras o en las que se estén efectuando.

A raíz de la apertura fitosanitaria al mercado norteamericano se sacó el año 2011 el procedimiento para regular los requisitos y medidas fitosanitarias para exportar palta Hass a Estados Unidos y a otros países con regulaciones específicas. Estas exportaciones van certificadas fitosanitariamente por el SENASA, y dirigidas a la autoridad fitosanitaria del país importador. En la medida que las exportaciones de los productos vegetales crecen en volúmenes y diversas especies, así como ámbitos geográficos, las autoridades fitosanitarias de los países importadores son cada vez más rigurosas en las inspecciones y en las medidas fitosanitarias que adoptan para evitar el ingreso de plagas a sus respectivos países. Por ello ha sido necesario complementar y hacer ajustes al procedimiento aprobado el año 2011. Una de las razones del porqué de esta nueva medida es que se estaban presentando dificultades con cargas listas a inspeccionar en el punto de salida, generándose condiciones no apropiadas para su inspección y certificación como el hecho que al tratar de efectuar las inspecciones se puede ver los pallets que están a la puerta del contenedor y, dada la dinámica de la exportación, es imposible abrir y bajar toda la carga para que la inspección fitosanitaria se efectúe en las mínimas condiciones.

Como se ha indicado, la principal medida incluida es que toda la exportación de palta Hass tiene que salir de una planta de empaque

BANCO AGROPECUARIO
Agrobanco
 Servicios financieros para el Perú rural ✓

¡Crece el Perú rural!

En el 2013, "Año de la Inversión para el Desarrollo Rural y la Seguridad Alimentaria", sus metas son:

- Atender a 58 mil productores agropecuarios.
- Desembolso mayor a S/. 750 MM en créditos.
- Lanzar nuevos productos financieros para el agro:
 - Factoring - Cartas Fianzas - Fideicomisos.
- Ampliar la cobertura mediante la estrategia de Profundización Financiera.
- Promover la capitalización del sector agropecuario.

LÍNEA GRATUITA
0800-1-6060
Solo desde teléfonos fijos o cel.Movistar

Av. República de Panamá 3629 San Isidro www.agrobanco.com.pe

Cambio Gradual

Se quiere ordenar un poco el trabajo



¿Cuántas plantas de empaque hay autorizadas por SENASA?
Normalmente para la campaña de Estados Unidos hay de 6 a 11. Se espera que las plantas de procesamiento certificadas por SENASA aumenten en número porque estamos hablando de que toda la palta Hass que se exporte debe pasar por las mismas, sin excepción del país de destino a donde se vaya a dirigir la carga.

¿En estas plantas qué porcentaje de las paltas pasaban?

En las plantas serías que coordinamos y trabajamos con ProHass, calculamos que pasa un 60% de la exportación. El otro 40% va a tener que alinearse a los procedimientos. Puede ser cualquier planta, pero debe cumplir con ciertos requisitos mínimos ya establecidos.

¿Puede dar un ejemplo de estos requisitos mínimos?

Si se va a emitir un certificado fitosanitario para la planta formal, se requiere una zona de inspección para SENASA, espacio que debe tener condiciones mínimas de higiene, luz y equipamiento, además se buscan medidas de resguardo apropiado para evitar el ingreso de plagas a la planta, espacios definidos para el ingreso y salida de los medios de transporte, y para las zonas de procesamiento y almacenaje y embarque.

Si siempre se requirió el certificado fitosanitario de SENASA para exportar ¿Cómo algunos lotes que no cumplían las condiciones obtenían este documento?

Porque algunos destinos como los miembros de la Unión Europea, tienen requisitos más flexibles en origen, solo solicitando un Certificado Fitosanitario Oficial. Al llegar a puerto gestionaban la obtención de este documento y eso generaba problemas a nuestros inspectores pues, al no poder ver toda la carga de manera integral, efectuaban la inspección en condiciones no apropiadas. En ese escenario, para equilibrar y homogeneizar las medidas de certificación previa en el Perú, es que estamos buscando que toda la certificación sea en la planta de empaque. Es lo mejor para todos.

Ha mencionado que el ideal del rango de materia seca es entre el 22.5 y 29% ¿Qué se logra con eso?

Estados Unidos nos reguló 21 a 29. Chile 23 a 29 y por eso se vio por conveniente homogeneizar y establecer rangos generales para todas las exportaciones. La reglamentación de materia seca asociada a medidas fitosanitarias no es usual para otras frutas, pero si en particular para la palta Hass pues está relacionada a la presencia o ausencia de plagas.

El rango establecido garantiza la ausencia de plagas ¿Y en cuanto a la calidad?

Hemos cruzado esta información con ProHass y han dicho que no hay ningún inconveniente en que ellos puedan cumplir con esos parámetros porque coincide con los parámetros de la buena calidad de exportación. Ellos no tienen ningún problema en cumplir, eso ayuda a implementar mejor la norma.

¿Antes de la expedición de la norma había control de la materia seca?

No había ningún control, salvo Estados Unidos y Chile, países en los cuales sus normas o los planes de trabajo suscritos establecen rangos de materia seca, en el resto de países no había ningún control. Recién estamos empezando a implementar el control de la materia seca para todos los destinos.



¿Qué sucede si llega a puerto lotes de palta Hass para exportar sin pasar por las plantas empacadoras autorizadas por SENASA y exigen la expedición del certificado fitosanitario, como lo hacían antes?

No se le va a aceptar la solicitud de inspección y certificación si es que no ha cumplido con los requisitos previos. Este cambio se va a notar más en las exportaciones a Europa o para otros destinos distintos a EEUU y Chile.

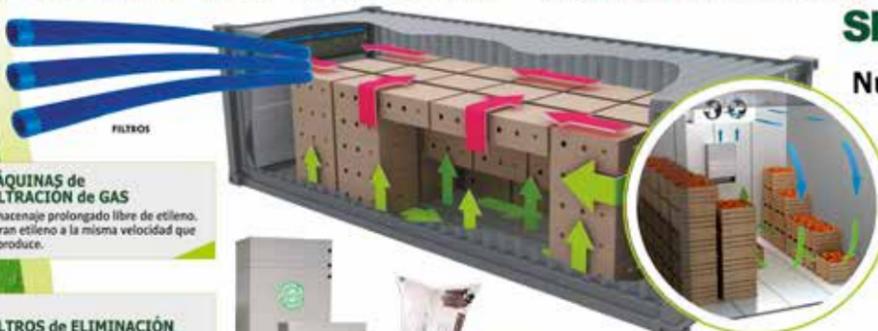


REQUINOR
SOLUCIONES PARA LA INDUSTRIA



CONSERVAMOS TUS PRODUCTOS SIEMPRE FRESCOS

Nuestros suministros están elaborados con la mejor tecnología.



MÁQUINAS de FILTRACIÓN de GAS
Almacenaje prolongado libre de etileno. Filtran etileno a la misma velocidad que se produce.

FILTROS de ELIMINACIÓN de ETILENO
Traslada los productos libre de etileno.

SACHETS ABSORVENTES DE ETILENO:
Absorben el etileno toda la travesía, hasta el punto de venta final.

PRODUCTOS de HIGIENE INDUSTRIAL
Línea de productos para plantas procesadoras de alimentos.

MAQUINAS ETHYLEAN **BOLSAS DE ESTIBA** **DESECANTES** **TERMÓGRAFOS** **TERMÓGRAFO SIS** **GENERADOR 345**

REQUINOR ES REPRESENTANTE EXCLUSIVO DE:



Defergentes



Desengrasantes



Desinfectantes



Av. Cesar Vallejo 1046
Urb. Palermo, Trujillo
Tel. 044 217403 | 044 425967
N. (019) 839*4448
ventas@requinor.com
www.requinor.com

Nueva regulación

En busca de una exportación confiable y segura



Para la ingeniero Vilma Gutarra García, responsable del área de exportación de SENASA, la actividad fitosanitaria en las exportaciones es una labor de involucramiento y responsabilidad de cada una de las partes en el cumplimiento de las normas y requisitos fitosanitarios para exportar. Una de ellas es la norma que se acaba de aprobar y que establece una serie de exigencias para poder exportar paltas Hass

¿Podría contarnos cuál ha sido la reacción de los productores ante la Circular Informativa 03 para exportar la palta Hass?

Como toda regulación nueva, crea expectativas, dudas de los involucrados en su cumplimiento; sin embargo, la Dirección de Sanidad Vegetal ha realizado reuniones con los exportadores y productores de palta Hass para hacerles conocer la importancia de esta regulación y los detalles para su cumplimiento. A los pocos días de su aplicación consideramos que hay un gran avance en su cumplimiento e involucramiento de los productores y exportadores.

¿Cuáles son los principales problemas que está viendo SENASA para poder aplicarlo?

Un factor de no cumplimiento pueden ser originados por aquellos exportadores y productores que no han participado en las diferentes reuniones convocadas por el SENASA para dar a conocer sobre estas nuevas disposiciones para la exportación de palta Hass. Hubieron reuniones en La Libertad, Lambayeque, Lima, Ica y ahora mismo se está trabajando en Casma y Piura con reuniones de trabajo y visitas a campo con pequeños productores; sin embargo, debo indicar que generalmente estos no cumplimientos se dan pese a que los exportadores son conocedores del tema, pero no precisamente el no cumplimiento son por ellos, sino que los operadores logísticos u agencias de aduanas a quienes han encargado esta responsabilidad, no las cumplen porque no les interesa cumplir.

¿Podría contarnos algunos detalles de las dos reuniones con los productores en el norte y sur del país?

Por el sur asistieron aproximadamente 65 representantes de empresas productoras, exportadoras, algunos operadores logísticos incluyendo acopiadores.

¿Qué va a hacer SENASA para evitar que en adelante se exporte la palta Hass que no haya cumplido con los requisitos que figuran en la citada circular?

De acuerdo a las normas internacionales en materia fitosanitaria, las paltas Hass, como cualquier otro producto de exportación, requiere del Certificado Fitosanitario (CF) para su exportación; sin embargo, algunos países dentro de su soberanía pueden no exigir este CF; no obstante, no lo exige de la inspección fitosanitaria y con seguridad al detectar una plaga, inmediatamente el país importador notificará al Perú de esta detección, la cual puede tener un impacto negativo en nuestras exportaciones como país y no únicamente con la empresa que exportó.

¿Cuándo lleguen al puerto sin la certificación debida qué se va a hacer? ¿Se les incautará la carga o qué acción se va a adoptar?

Esta nueva regulación tiene el objetivo de cumplir con la identidad e integridad del envío inspeccionado por el SENASA, acorde a las regulaciones



internacionales en materia fitosanitaria. Un envío inspeccionado y aprobado, no puede ser manipulado sin la autorización del SENASA; si esto ocurre habrá perdido las condiciones de envío inspeccionado; por lo tanto su identidad e integridad se ve afectado.

Si un contenedor llega al puerto sin el precinto del SENASA significa que no ha pasado su inspección en origen (empacadora); por lo que, este envío no podrá ser inspeccionada por el SENASA en el puerto de salida. Hacer una inspección en el puerto, no asegura una correcta inspección por las condiciones propias de los almacenes y no nos permite revisar la trazabilidad, para el aseguramiento de la procedencia de la fruta. No se incauta la fruta.

¿Qué está haciendo SENASA para garantizar las mejores condiciones fitosanitarias de las exportaciones de palta Hass?

Exportar en buenas condiciones fitosanitarias, es un valor agregado de gran importancia a las exportaciones de productos vegetales, esto le da el aseguramiento al exportador que recibirá el importe de su envío, habrá mayor solicitud para más frutas; a nivel del productor habrá mayor necesidad de seguir creciendo en el cultivo y los retornos entonces deberían ser mejores.

Las evaluaciones de las condiciones fi-

tosanitarias de nuestras exportaciones de productos vegetales, por el país importador no son directamente al exportador ni al productor, es al país y esto juega un papel muy importante cuando se abren más mercados para los productos. Si nuestro sistema de certificación fitosanitaria es confiable y los resultados en las estadísticas de las exportaciones son cero detecciones de plagas tanto en origen como en destino, nos asegura una exportación confiable y segura.

SENASA, a través de la oficina que usted conduce, se encarga de buscar nuevos mercados para la palta Hass. ¿Podría contarnos qué mercados se están gestionando en estos momentos?

Claro, tenemos gestiones importantes para seguir colocando este producto en mercados tan importantes como China, Corea, Japón, Tailandia, México.

¿Nos podría indicar cuántos son los mercados en la actualidad a los cuáles llega la palta Hass? ¿Tendrá la cantidad de toneladas que se han exportado a cada uno de ellos el año pasado?

Abrir mercado es una labor complicada cuando hablamos de temas fitosanitarios; pero no imposible cuando juntamos esfuerzos y voluntad de hacer bien las cosas tanto productores como exportadores, así como los que laboramos en el SENASA en estos temas de acceso; pero lo más difícil es mantener el mercado abierto, debido a que en la fase de exportaciones no solo es una actividad de los antes mencionados, aquí suma la actividad de los acopiadores, transportistas, empacadoras, operadores logísticos, agencias de aduanas, que pueden o no ser tan responsables para cumplir con las normas establecidas.

La actividad fitosanitaria en las exportaciones, no es una labor de vigilancia, es más bien una labor de involucramiento y responsabilidad de cada una de las partes en el cumplimiento de las normas y requisitos fitosanitarios para exportar. Los productores y exportadores deben saber que su inversión está en esa fruta de exportación y por lo tanto, debe sus operaciones a nivel de cultivo y comerciales depositarlas en buenas manos que garantice sus expectativas.



Congreso Mundial de la Palta 2015

Empresa internacional asume organización

A un poco menos de dos años y medio del VIII Congreso Mundial de la Palta Hass, que se realizará en el Perú en el año 2015, la organización de este importante evento mundial ya está en manos de una compañía internacional con gran experiencia en este tipo de convenciones y conferencias a nivel mundial, lo cual –junto con el nivel de los temas a tratar– garantiza el éxito del mayor cónclave científico y técnico del aguacate en el orbe



Jimmy Bosworth, Presidente de ProHass y Gonzalo Pérez Constanzó Managing Director de Kenes Latinoamérica

James Bosworth, presidente de la Asociación de Productores de Palta Hass del Perú (ProHass), y Gonzalo Pérez Constanzó, managing director de Kenes Latinoamérica suscribieron un contrato a fines del primer trimestre del año y oficialmente esta empresa ya empezó la organización del congreso.

Kenes Latinoamérica tiene experiencia de más de 45 años. Es una subsidiaria de Kenes International y ofrece servicios completos de organización de congresos profesionales y administración de sociedades en toda la región. Tiene la capacidad operacional, profesionalismo, experiencia y el respaldo necesario para

brindar la misma excelencia de servicio y los estándares por los que Kenes International goza de renombre mundial.

Gonzalo Pérez Constanzó adelantó que van a poner en marcha un intenso plan de promoción del Congreso durante estos dos años y cuatro meses que restan. Señaló que, por ejemplo, van a aprovechar las

reuniones previas que haya de productores a nivel regional, latinoamericano, europeo, etc. para hacer difusión sobre la reunión de Lima.

Se creará un website del Congreso, preparar correos electrónicos de envíos masivos de comunicación con las fechas del congreso para que la gente vaya teniendo noción, no solamente que se va a realizar en Lima, sino las fechas exactas para que preparen sus agendas. Eso es importante dentro de lo que es la campaña de publicidad. “Lo se trata es que venga la mayor cantidad de gente”, añadió.

“Nosotros no encargamos de hacer todos los aspectos logísticos y ProHass se ocupa del contenido científico, de los expositores, a los que vienen si quieren participar se les va a pedir toda la información y ayudas requeridas. Exactamente, nosotros nos ocuparemos del local, los servicios durante todos los días del Congreso, personal, equipos audiovisuales, servicios generales, alojamiento. También las inscripciones y el manejo de la parte económica”, explicó.

Respecto al local dijo que están barajando distintas posibilidades, pero como primera opción el cónclave de la palta mundial se realizaría en el Hotel Westin, donde hay capacidad suficiente para la cantidad prevista. “Pero no descartamos hacerlo en algún otro lugar”, advirtió.

El presidente de ProHass, Jimmy Bosworth, dijo que prevén la asistencia entre 1,200 a 1,500 participantes. El número de expositores todavía no lo tienen definido, pero inicialmente piensan que serán unos 30 los que expondrán a lo largo de la semana del congreso.

“Lo que se pretende en este evento internacional es presentar a la comunidad de productores de palta del mundo qué nuevos avances científicos hay hasta en ese momento. Hay gente que ya está preparando estudios, los cuales tienen que realizarse con 2 o 3 años de anticipación. Es una labor de mediano y largo plazo, relacionados con temas directos de producción, de campo, temas científicos, innovaciones, nuevas variedades y también temas comerciales y de mercadeo”, comentó.

Ante la duda en qué ciudad se realizará el congreso, Jimmy Bosworth anunció que ya se ha decidido que será Lima, ya que es la capital peruana el lugar donde se puede reunir a los productores de las distintas regiones del país y atender mejor a los visitantes que vengan del extranjero. La capacidad hotelera, gastronómica y turística de Lima es suficientemente amplia para poder hacerlo.



Jimmy Bosworth, Presidente de ProHass y Gonzalo Pérez Constanzó Managing Director de Kenes Latinoamérica



Arturo Medina, gerente general, Jimmy Bosworth, Presidente de ProHass, Gonzalo Pérez Director de Kenes Latinoamérica, Benedicto Sigüeñas, tesorero de ProHass y Erick Gargurevich de Kenes Latinoamérica.

“Eso no le quita de que haya un evento previo a la semana del congreso, que se llama un pre-congreso, y ese sí se realiza en provincias, en zonas productoras, para que los visitantes extranjeros, principalmente, puedan conocer las zonas productoras más importantes del país. Además, el congreso tiene un día, que puede ser el miércoles, para hacer visitas de campo, pero a lugares más cercanos a Lima”, expresó.

En otro momento indicó que están seguros que con la experiencia mundial que Kenes Latinoamérica tiene en la organización de eventos de este tipo, van a lograr un con-

greso de buena manera, cómodo para todos los participantes, que se sienta en casa. “No solo es venir a un certamen científico y técnico sino también para que el país muestre su versatilidad gastronómica y turística, a la par de los temas científicos. Nos mueve el afán de hacer las cosas bien. Con la organización de este congreso vamos a dejar bien en alto el nombre del Perú y de ProHass a nivel mundial”, agregó.

El anterior congreso, el VII Congreso Mundial de la Palta Hass, se realizó en Cairns, (Australia), del 5 al 9 de Septiembre de 2011, y allí se eligió casi por unanimidad que la próxima edición se realice en Perú.

Campañas



Hassinto y Hassómetro en marcha

Segunda campaña interna para consumo de palta Hass

El 15 de junio último se inició la segunda campaña de consumo interno organizada por la Asociación de Productores de Palta Hass del Perú –ProHass, la misma que se prolongará hasta el 15 de setiembre próximo. Se está realizando solo en Lima, al igual que en el 2012, pero esta vez durará un mes más y viene siendo dirigido a mercados distritales y de barrio con la idea de masificar el empleo del fruto y lograr que esté en la mayor cantidad de las mesas y cocinas limeñas.

Francisco Torrico, director creativo de la agencia de publicidad Neu past of Havas Worldwide, que por segundo año consecutivo tiene la cuenta, indicó que se está dando continuidad a la campaña iniciada el año pasado, la cual no fue tan masiva ya que solo se contó con paneles publicitarios.

Comentó que en esta segunda etapa además de los paneles y vallas publicitarias, se van a colocar avisos en buses y otros medios de transporte público.

“También vamos a estar fuerte en lo que son mercados distritales y de barrio para impulsar el consumo de la palta Hass”, señaló Torrico. Hasta el momento hay una data de 44 mercados pre-seleccionados, pero al final se debe llegar a no menos de 25 de ellos.

Explicó que van a “vestir” los mercados seleccionados para lo cual utilizarán afiches, banderolas, las pizarras donde los

comerciantes ponen los precios de sus productos que expenden tendrán motivos referentes a la palta Hass. Habrá campañas de degustación, pasacalles, juegos de memoria para que vean que si sus hijos están bien alimentados con palta Hass esto les favorece mentalmente y estarán aptos para cualquier exigencia. La presencia de este fruto en las loncheras escolares será vital.

En la campaña también se utilizarán las redes sociales para lo cual se ha escogido especialmente a un “community manager” que se encargará de manejar la cuenta de Facebook de ProHass.

Definitivamente la campaña de este año será mayor. Para empezar el tiempo de duración. En el 2012 la activación tuvo una vigencia de dos meses, mientras que este año serán tres meses. El año pasado se manejó en un solo punto y en la presente campaña se activará en cuatro puntos a la vez. Igualmente, la inversión se ha cuadruplicado.



Hassinto y Hassómetro: la sensación

Francisco Torrico, quien también fue el creativo de la primera campaña, recordó que para el año pasado se creó el personaje “Doctor Hass” que visitaba los supermercados y se encargaba de hacer el impulso. “Esta vez tenemos a un personaje que es una palta, de nombre Hassinto, que va a visitar los mercados y va a ser las veces de impulsador del producto, sobre todo para llegar al ama de casa día a día”, explicó.

“En el Perú la mayor parte de la población va a comprar a los mercados muchas veces con el diario. Entonces, es ahí donde debemos estar mostrando lo apetitoso de la palta Hass, junto con sus propiedades. Hacerle ver al ama de casa que puede hacer tequeños para sus reuniones, entradas como Palta a la reyna, Causa, etc. y convertir a la palta en el insumo principal para la alimentación de su familia”, nos dijo.

“La primera etapa fue un poco desmitificar la creencia que tenía la gente que de que la palta Hass tenía un colesterol que no era positivo, cuando en realidad es todo lo contrario, incluso lleva un colesterol saludable, que te ayuda a eliminar el colesterol negativo del cuerpo. Además, tiene muchas otras propiedades que ayudan a tener una vida saludable”, expresó.



Mencionó que estratégicamente están derivando la mayor cantidad de acciones hacia los mercados de barrio. “Queremos que la gente realmente empiece a consumir la palta, entienda el concepto de que cuando la palta está negra es cuando está realmente lista y no crea que está “sobremadura”. Esos son los objetivos de la campaña y para eso necesitamos mucho estar en contacto con los clientes para explicarles cómo es que la palta está ya en su punto, gracias a la coloración negra que tiene la cáscara”, agregó.

Para este fin está el “Hassómetro”, que es algo para se ha creado para que la gente vea y entienda de forma muy sencilla que la cáscara va cambiando de color cuando la palta ya está lista. El slogan “Negrita por fuera, lista por dentro” tendrá mucha fuerza.

En la primera campaña se habló de las propiedades y la gente entendió muy bien. En esta segunda campaña se insistirá en ello porque el tema nutricional le interesa a cualquier ama de casa. “La palta no solo puede ser consumido en ensaladas. Es un reemplazo ideal de la mantequilla en el desayuno e incluso para hacer postres. Es increíble”, anotó.

Actividades

FRUIT LOGÍSTICA



ProHass estuvo presente el 5, 6 y 7 de febrero del 2013 en Berlín, Alemania, participando en Fruit Logística 2013, la feria de frutas y hortalizas más importante del mundo, la cual tuvo este año al Perú como invitado de honor. Por parte de la Asociación estuvo presente el gerente general Arturo Medina, quien fue uno de los miembros de la delegación peruana, compuesta por más de 200 empresarios.

Durante el Fruit Logística 2013 se notó un interés creciente en los mercados europeos por productos peruanos, como es la palta Hass, así como por los cítricos, mangos. Como nuevos productos figuraron las granadas y los arándanos.

Las empresas más representativas estuvieron presentes como expositores y allí existió la oportunidad de hacer negocios con sus servicios o productos. Este comercio especializado ofreció a los sectores de frutas y vegetales frescos una oportunidad ideal para presentar sus productos en toda la cadena productiva, desde el campo hasta el punto de venta.

La participación de la delegación peruana en esta importante feria internacional se inició en el año 2003 con un stand de solo 30 metros cuadrados, mientras que en el presente año el pabellón peruano fue de 500 metros cuadrados. Ello demostró no solo que creció la presencia física de Perú en Fruit Logística, sino que ello es un reflejo del aumento en las agroexportaciones.

VISITA DE COMISIÓN MEXICANA

Representantes de la Asociación de Productores y Empacadores Exportadores de Aguacate de México (APEAM) estuvieron visitando nuestro país del 27 al 30 de mayo último con la finalidad de que los productores mexicanos conozcan nuestros centros de producción de palta, ya que México es un mercado que quiere abrirse para exportar nuestra palta Hass.

La comisión mexicana visitó fundos y plantas empacadoras en Trujillo, Barranca y Chincha, y también las instalaciones del SENASA - La Molina. Además, otro objetivo fue conocer el trabajo del SENASA-Perú para el control fitosanitario de la palta Hass que se exporta.

Junto a la presencia de los miembros del APEAM, también estuvo en el país el Director General de Sanidad Vegetal del SENASICA (homólogo del SENASA). Las personas que participaron de la gira, quedaron muy contentas y sorprendidas del alto nivel tecnológico con el que se trabaja en nuestro país, así como también de nuestra interesante y vasta cultura y gastronomía.

La visita ha sido un gran primer paso en las gestiones y coordinaciones para abrir el mercado mexicano.



INVESTIGACIÓN NEOZELANDESA EN PERÚ

La tercera semana de junio se firmó un contrato entre ProHass y New Zealand Institute for Plant & Food Research para que julio próximo inicien investigaciones que busquen optimizar la calidad de la palta Hass peruana, así como las causas de manchas negras, pulpa gris y daño en lenticelas que sufrió este fruto el año pasado. También se harán correlaciones entre materia seca y aceite del fruto.

Este trabajo será realizado en 10 diferentes empresas o fundos que son representativos, así como en lugares de producción de nuestro país. La investigación tendrá una duración de 3 años y será dirigida por el New Zealand Institute for Plant & Food Research, pero trabajada in situ por los técnicos nacionales y gente de campo y de las empacadoras.

IV CONGRESO LATINOAMERICANO DE AGUACATE

Del 23 al 26 de Julio del 2013 una delegación de ProHass participará en el IV Congreso Latinoamericano de Aguacate CLA 2013 que se realizará en el Centro de Convenciones del Hotel Ramada Plaza Herradura en Costa Rica.

El congreso está dirigido a productores, comercializadores, investigadores y público en general interesados en ampliar y compartir experiencias sobre el cultivo, investigación, producción y comercialización del aguacate.

Bajo el lema: "Visualizando los retos y oportunidades a futuro en la investigación, producción y comercialización del aguacate a nivel global, ante los escenarios del cambio climático y la aparición de nuevas tecnologías", destacados profesionales presentarán una oferta académica compuesta por conferencias de orden mundial. El certamen reunirá también a un importante grupo de expertos que presentará trabajos técnico-científicos.



INKAFERT

FERTILIZANTES

"Mejores fertilizantes para mejores rendimientos"

- Genéricos
- Compuestos
- Solubles



www.inkafert.com.pe

Av. La Encalada 1388, Oficina 703, Santiago de Surco, Lima
Central: (511) 716-4000 Fax: (511) 716-4012
informes@inkafert.com.pe

TDF
TRACTORES FRUTEROS
65 HP - 85 HP

La solución ideal para tareas de cultivo especializada
Máxima Productividad
Un tractor simple y robusto, pero con características actualizadas.

STENICA Una familia comprometida con nuestro país. Av. Nicolás Ayllón 2285, Ate - Lima Central Telefónica: (01) 417-3030 www.stenica.com

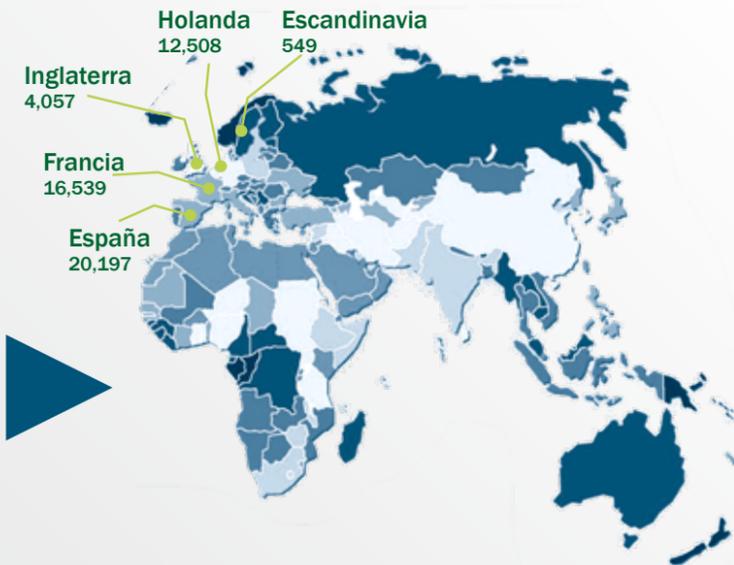
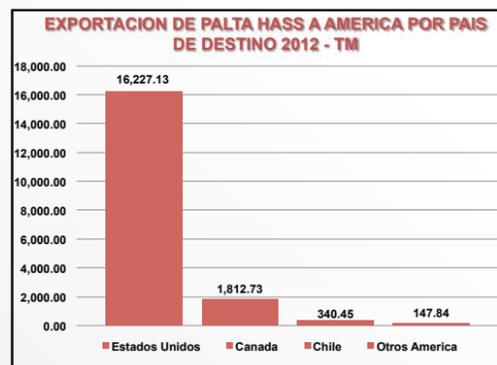
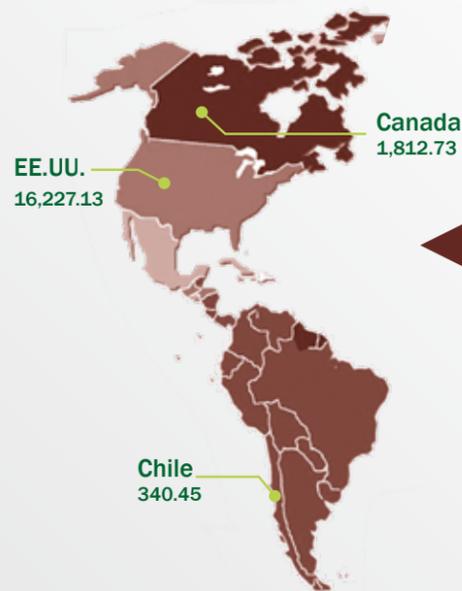
NEW HOLLAND AGRICULTURE

Estadísticas



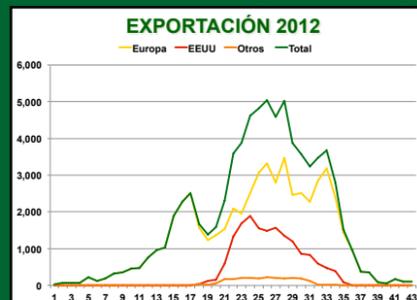
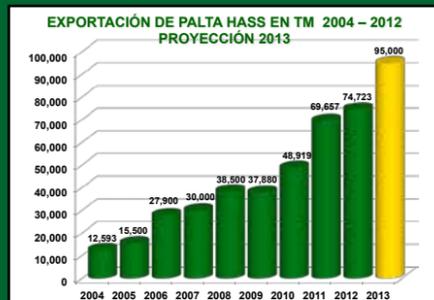
Palta Hass para el mundo

El año pasado la palta Hass peruana ha mantenido una tendencia creciente en su presencia en el mundo. En América ha sido total su incremento, mientras que en Europa tuvo algunos altibajos, debido básicamente a la crisis que golpea al Viejo Mundo.



Diez años de constante crecimiento

El incremento permanente de la exportación de palta Hass se ha logrado gracias al esfuerzo de productores y exportadores.



Notas

Bioconservación Ventajas del filtro de etileno natural

Un estudio en Sudáfrica sobre "Beneficios en la cosecha por la eliminación de etileno en el ambiente de almacenamiento en frío de las paltas" precisa que cualquier lesión invisible a la fruta y de infección por hongos por debajo de la superficie, de forma espontánea causará la producción de etileno.

Anota que los beneficios de la gestión y el control de etileno para mantener la calidad de la palta es evidenciado por el éxito logrado con el bloqueador químico de etileno 1 MCP. La firmeza de la fruta se mantiene y los daños se reducen con el uso de este producto. Sin embargo, una desventaja es que a menudo es demasiado eficaz, haciendo que el fruto permanezca "dormido" y no maduren correctamente o cause que madure de forma desigual.

Este no es el caso cuando se utilizan



técnicas de filtración de etileno simples porque una vez que la fruta se retire del ambiente de filtro/limpiador de etileno los procesos de maduración natural reanudan espontáneamente.

El beneficio inicial de este filtro de etileno natural como proceso es que la tasa de maduración de la fruta disminuye y la

probabilidad de infección por hongos es eliminado. El resultado será que la palta se vea mucho mejor en el mercado, la madurez es uniforme y sabe bien. Los exportadores de Sudáfrica y de América del Sur son muy activos en el uso de filtros de etileno natural, sobre todo en las industrias de paltas, mango y ciruela.

● Requinor E.I.R.L.

Modernización de prácticas agrícolas Plan Integral de Nutrición con Tecnología Satelital



Conocer en detalle las zonas con diferente suministro para cada elemento que participa en la nutrición vegetal, a fin de generar programas de corrección y fertilización más acordes con la realidad de cada predio es posible ahora gracias al Plan Integral de Nutrición con Tecnología Satelital (Pinsat),

una herramienta innovadora que mejora la gestión tecnológica en la empresa agrícola.

Es un servicio que ofrece Fertilizantes Misti, apoyado por Agrosat Chile, que permite tener una "radiografía" de fertilidad del predio, una fácil visualización de los elementos y su disponibilidad, realizar ajustes

en los planes de fertilización con valores más reales y realizar una programación de fertilizaciones sectorizadas.

Asimismo, se puede lograr manejos más eficientes por lote, diseñar el sistema de riego según la variabilidad espacial del suelo, lograr la aplicación de fertilización de corrección por lotes específicos y la aplicación de enmiendas orgánicas y químicas por lotes específicos.

Pinsat no tiene limitaciones por número de hectáreas, tipo de siembra ni cultivo y, además, puede ser usado a cualquier escala y para cualquier tipo de suelo.

La modernización de las prácticas agrícolas surge como un nuevo desafío, principalmente en relación con el concepto de sostenibilidad ambiental y económica del proceso de producción y es por ello que surge Pinsat como la respuesta de la investigación, innovación y extensión de los segmentos vinculados con el sector agrícola que ha logrado generar tecnologías para cuantificar y manejar diferenciadamente la variabilidad natural del área productora.

● Corporación Misti S.A.

Gourmet

El CheffHass te recomienda:



CEVICHE DE TRUCHA, CORVINA Y PALTA

INGREDIENTES:

- 300gr. de corvina (puede ser sustituida por cualquier pescado de carne blanca y firme)
- 1 cebolla roja de tamaño mediano
- 1/3. Tasa aceite de oliva
- 1 Cucharadas de aceite de culantro
- 200gr.de trucha
- 1 poro
- 3 Limones
- 1 Palta Grande
- 200gr. Palmitos

PREPARACIÓN:

1. Picar en cubitos de 1½ cm. la trucha, la corvina, la Palta, los palmitos y reservar.
2. En un bowl mezclar el poro con la cebolla cortados en rodajas muy delgadas y la ciboulette.
3. A continuación agregar el aceite para emulsionar, e incorporar los cortes de pescado, Palta, palmitos, revolviendo cuidadosamente.
4. Finalmente exprimir los limones sobre la preparación y condimentar con sal, pimienta y hojas de culantro.
5. Mezclar suavemente y refrigerar unos minutos antes de servir como aperitivo, entrada, o bien, como parte de un buffet.



SOPA DE PALTA HASS

INGREDIENTES:

- 1 lt. caldo de pollo
- 1 Palta Hass
- 4 ramas de apio
- Aliños

PREPARACIÓN:

1. Cocer el apio en el caldo de pollo, retirar y filtrar.
2. Agregarlo a la Palta molida y mezclar hasta disolver.
3. Por último, sazonar y calentar evitando que hierva para no oscurecer la Palta.



GAZPACHO DE PALTA HASS CON LANGOSTINOS

INGREDIENTES:

- 10 u. Langostinos grandes
- 2 u. Tomates
- 4 u. Palta Hass 500 cc. Caldo de verduras
- 1 Cebolla morada ½ Chile o salsa picante
- 2 Jugo de limón Aceite de oliva

PREPARACIÓN:

1. Pele las Paltas Hass y licue hasta obtener una crema lisa junto con el caldo de verduras, el chile previamente picado y sin semillas, la cebolla, un poco de jugo de limón, un chorro de aceite de oliva y sal. Reserve en heladera.
2. Corte los tomates en cuartos, retíreles las semillas y corte en cubos pequeños, reserve.
3. Salpimiente los langostinos y cocine en sartén, termine la cocción con un chorro de jugo de limón.
4. Sirva la sopa fría en vasos y termine un poco del tomate cubeteado y un langostino.



FULLTEC

Perú
Tecnología que agrega valor

Azufradoras de 300 y 700 Lts marca **VMA** fabricadas en Italia.

Electrostáticas para uva de mesa y frutales de 1000 y 1500 Lts con capacidad en bajo, medio y alto volumen marca **VMA** fabricadas en Italia.

Podadoras hidráulicas marca **BMW** fabricadas en Italia.

Máquinas agrícolas trituradoras y acondicionadoras de campo marca **TORTELLA** fabricadas en Italia.

Tractores Italianos **CARRARO AGRITALIA**.

Filtros de Etileno marca **KEEP FRESH**.

Termógrafos digitales **LOG TAG** de tecnología Neo Zelandesa.

Herramientas Agrícolas **ARS** fabricadas en Japón.

Equipos de humidificación **MIATECH** fabricados en USA.



Azufradora de 300 Lts.



Azufradora de 700 Lts.



Electrostática para uva de mesa de 1000 y 1500 Lts.



Electrostática para frutales de 1000 y 1500 Lts.



OPTIMICE SU PRODUCCIÓN

- ▶ AUMENTE SU PRODUCCIÓN
- ▶ AUMENTE LA CUAJA DEL FRUTO
- ▶ BAJE SUS COSTOS DE COSECHA Y MANO DE OBRA
- ▶ OBTENGA UN HUERTO CON PRODUCCIÓN ESTABLE EN EL TIEMPO

"El uso de reguladores de crecimiento, es una herramienta efectiva tanto para estimular floración, reducir el vigor de los árboles y favorecer cuaja aumentando la productividad"



www.antalien.net

